**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome Valeria
Cognome Di Spirito
Telefono
E-mail

Nazionalità

Data di nascita

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Date (da – a) **Novembre 2012– Maggio 2013**

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **4° Master in Management del Turismo presso il Sole 24 ORE, Roma.**

Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

- Organizzazione di Eventi & Convention MICE
- Struttura e funzionamento del settore turistico^[1]
- Management e gestione delle aziende turistiche^[1]
- Hospitality Management- laboratori di Social Media e progetti di Start up
- Organizzazione e attori del settore turistico: prospettive di sviluppo e potenzialità
- Marketing e comunicazione del prodotto turismo
- Brand management e reputazione on line
- E-business e Ecommerce
- Fare business e turismo on line
- Il revenue management
- Finanziamenti per lo sviluppo del settore turistico l'avvio di una startup
- Management dell'Hotellerie

Date (da – a)

Maggio 2010 – Luglio 2010

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Master Luxury & Fashion Management presso il Sole 24 ORE, Milano.

Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

Lusso e Lifestyle - Marketing^[1]& Comunicazione, Organizzazione di Eventi^[1]- Brand Management^[1]- Retail Merchandising^[1]- Visual Merchandising^[1]- Retail Operations^[1]- E-commerce^[1]- Cool Hunting / ricerca tendenze

Date (da – a) **Dicembre 2006 - Luglio 2009**

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione **Laurea Specialistica in Brand Management e Strategie Organizzative presso l'Università degli Studi di Roma "la Sapienza"**

Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

Marketing, Comunicazione, Organizzazione di Eventi & Pubblicità

Qualifica conseguita

**Dott.ssa in Comunicazione di Impresa
110 / 110 con lode**

Titolo tesi: “Diritto e mercato nella società transnazionale” presso la Cattedra di *Diritto Commerciale, Sistema Giuridico e Mercato* cui ha seguito un anno di affiancamento presso la stessa cattedra in qualità di assistente agli esami

Gennaio 2003 - Dicembre 2006

Laurea triennale in **Scienze della Comunicazione e strategie Organizzative** presso l'Università degli Studi di Roma “la Sapienza”

Materie di studio: Brand Management, Marketing, Comunicazione, Organizzazione di Eventi, Giornalismo, Pubblicità

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Date (da – a)	<u>Ottobre 2018 – ad oggi</u>
Nome del datore di lavoro	<i>ENIT – AGENZIA NAZIONALE DEL TURISMO (MINISTERO DEL TURISMO)</i>
Tipo di settore	Governance. Amministratore Delegato
Mansione	Assistente Amministratore Delegato Realizzazione di progetti e attività di ricerca. Produzione di output strategici a seguito di riunioni operative. Pianificazione attività Istituzionali. Organizzazione di meeting e riunioni istituzionali. Gestione agenda e incontri istituzionali. Gestione Sponsorship e Eventi Istituzionali
Tipo di settore	Direzione Marketing e Promozione – Fiere ed Eventi
Mansione	Organizzazione di Fiere ed Eventi nazionali ed internazionali. Gestione e coordinamento delle attività relative alla organizzazione delle Fiere ed degli Eventi (iniziative promozionali, azioni di supporto alla commercializzazione, ecc.), a livello nazionale ed internazionale, inclusi anche gli aspetti di organizzazione procedurale e di comunicazione. Realizzazione delle attività di sviluppo e lancio di nuovi prodotti dalla creazione del materiale promozionale all'individuazione del corretto target di riferimento con particolare attenzione agli eventi B2B e B2C. Gestione Eventi Istituzionali E Sponsorship e Gestione Agenda dell'Amministratore Delegato
Date (da – a)	<u>Settembre 2014 – Ottobre 2018</u>
Nome del datore di lavoro	<i>Challenge Network Srl</i>
Tipo di settore	Formazione e Consulenza Manageriale
Mansione	Impostazione di nuove strategie commerciali e decisioni aziendali; Ottimizzazione dei processi gestionali interni. Realizzazione di percorsi formativi studiati ad hoc sulle esigenze dei clienti. Attività fondamentali: <ul style="list-style-type: none">• Analisi del mercato e dei competitor• Gestione del proprio portafoglio clienti: acquisizione di nuovi clienti e sviluppo delle relazioni con i clienti già esistenti

- Organizzazione di Team Building aziendali
- Raccolta esigenze del cliente e stesura briefing
- Presentazione della proposta al cliente
- Negoziazione
- Pianificazione evento
- Gestione Evento
- Monitoraggio Evento
- Gestione Budget

Aprile 2014 – Settembre 2015

BAT – British American Tobacco Italia

Trade Marketing & Business Development

Gestione delle attività di trade marketing legate all'implementazione di progetti sui punti vendita come: creazione di materiali ad hoc per i pdv, gestione del materiale e di tutti gli strumenti utili ai pdv; gestione del budget di trade marketing; monitoraggio degli scostamenti dal budget e monitoraggio dei risultati delle promozioni; raggiungimento degli obiettivi di fatturato.

Date (da – a) **Marzo 2013 – Dicembre 2013**

Nome del datore di lavoro *InterContinental de La Ville Roma*

Tipo di settore Sales & Marketing

Mansione Organizzazione di Eventi, Pianificazione di campagne promozionali, realizzazione flyer e banner pubblicitari, realizzazione di presentazioni in power point, gestione di attività di sponsorship e co-branding. Valutazione budget.

Date (da – a)	<u>Settembre 2012 a Marzo 2013</u>
Nome del datore di lavoro	<i>Eleven S.rl Marketing & Entertainment</i>
Tipo di settore	Organizzazione di Eventi , Comunicazione e Marketing
Mansione	Organizzazione di Eventi corporate per Wella Saloon Professional, brand P&G.
Date (da – a)	<u>Giugno 2010- Ottobre 2012</u>
Nome del datore di lavoro	<i>Procter & Gamble</i>
Tipo di settore	Product Development Management e Customer Relationship Management: Area Marketing & Logistica
Mansione	Responsabile di progetti volti a ottimizzare la gestione della catena logistica (Supply Chain Management) dei clienti (GS, AUCHAN, METRO, INTERDIS, ACQUA&SAPONE) in termini di miglioramento del livello di servizio. Gestione della domanda dei clienti dalla pianificazione e programmazione della produzione alla distribuzione e consegna dei prodotti finiti.

Settembre 2005-giugno 2010

Date (da-a)	<i><u>Organizzazione e gestione di congressi medici</u></i> , meeting aziendali, eventi formativi e conventions al fine di soddisfare ogni singola esigenza del cliente rispettando il budget previsto.
Tipo di settore	Consulente presso la clinica Privata Concordia Hospital per la realizzazione di eventi e congressi annuali nazionali e internazionali l'ultimo dei quali ha avuto come "special guest" il sindaco Alemanno oltre che noti esponenti e opinion leader del settore medico-farmaceutico

Gennaio 2003- Settembre 2005

- Tipo di azienda o settore Health Care Management. Settore Farmaceutico, Biomedicale, Termale.
- Tipo di impiego Consulente direzionale.

Gestione della Comunicazione Esterna: gestione delle relazioni con partner nazionali e internazionali. Promozione e rafforzamento dell'immagine delle strutture attraverso la Pianificazione delle campagne pubblicitarie; **organizzazione di eventi, realizzazione di prodotti editoriali, gestione delle attività formative** delle strutture come ad esempio stage e master

Gestione della Comunicazione Interna verso il management e il personale sanitario

Altre Esperienze

- Organizzazione di eventi presso società di servizi di Roma: Realizzazione di grandi eventi, quali: Internazionali di Tennis Italiani, Concerto del 1° maggio a San Giovanni, Congresso Nazionale Forense, Teleconcerto, Proiezione del Film Napoleon presso il Colosseo per il Comune di Roma, Concerti presso il Palalottomatica di Roma
- Co-autrice di un atlante scientifico in qualità di assistente grafica delle immagini (Di Giacomo G., *Atlas of Functional Shoulder Anatomy*, Milano, Springer-Verlag, 2008). Hostess fieristica e congressuale. *Gestione delle relazioni esterne presso la Società S.I.A.E.C.M.*(Società Italiana per l'Aggiornamento e per l'Educazione Continua in Medicina)₂
- Responsabile back-office, front - office, ricezione, gestione prenotazioni, definizione preventivi presso diverse strutture ricettive e realtà alberghiere
Responsabile marketing e Comunicazione

Marzo - giugno 2008

- Co-fondatrice dell'iniziativa "Insegnare Comunicazione ai carcerati...la Comunicazione dietro le sbarre" presso il Carcere "Regina Coeli" di Roma con lo scopo di aiutare i detenuti a comprendere meglio i mezzi di comunicazione più comuni quali radio, tv, stampa, internet.

LINGUE CONOSCIUTE **INGLESE** (parlato e scritto)
First& Advances Certificate presso l'Istituto British Council di Roma
SPAGNOLO (parlato e scritto)
FRANCESE buona comprensione

CAPACITÀ E COMPETENZE
INFORMATICHE Patente Europea del Computer (ECDL)
Buona conoscenza del pacchetto Office (word, excel, access, power point), Internet e posta elettronica. Buona conoscenza di SAP. Ottimo utilizzo di applicazioni grafiche in particolare Power Point

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE Predisposizione al lavoro di gruppo e una particolare attitudine al lavoro per obiettivi. Buone doti comunicative e capacità organizzative. Capacità di coordinamento e gestione di persone e progetti. Buona capacità di sintesi e reportistica. Forte orientamento ai risultati. Elevata flessibilità.
Buone capacità relazionali e negoziali; Problem solving e gestione dei conflitti

CAPACITÀ E COMPETENZE Pianoforte, tennis, libri, moda, viaggi
Sommelier per passione

CORSI RECENTI Corso Smart change
Corso di Inglese
Corso online sulla "Responsabilità amministrativa degli enti (Dlgs 231/01) e sul piano triennale per la prevenzione sulla corruzione (l. 190/2012)"
Corso on line sulla Privacy e sulla Evoluzione e tutela nella normativa europea
Corso di gestione del tempo
Percorso di coaching
Corso di time management

PATENTE Patente auto Categoria A e B
Patente nautica illimitata vela e motore

ALLEGATI Foto

Autorizzo il trattamento dei miei dati ai sensi del D.LGS. 30.06.2003 N. 196

Data
.....

firma
.....